



## VACATURE COMMERCIEEL MEDEWERKER

Wil jij onze organisatie helpen groeien? Wil jij onze binnen-én buitendienst medewerker zijn voor de verkoop van onze producten? Ook internationaal? Heb jij behoefte aan een 'spin in het web' positie in onze kleine maar groeiende organisatie? Lees dan snel verder, want wij hebben nu behoefte aan een ervaren **Commercieel Medewerker** die bij ons de ruimte krijgt om zijn of haar commerciële talenten te benutten.

### Jouw ruimte

Jij bent de binnendienst én buitendienst in een. Een alleskunner op zoek naar commerciële verantwoordelijkheid, van lead tot support. Jouw kracht is (potentiële) klanten (particulieren en B2B) enthousiasmeren voor onze producten, deals sluiten en de regie voeren op de daadwerkelijke orderrealisatie. Jij bent bij ons vanaf het eerste contact tot en met support verantwoordelijk voor de klanttevredenheid. Omdat we een kleine organisatie zijn mag je dit op zeer zelfstandige basis doen. Je weet van jezelf dat je een zelfstarter bent, ondernemend en verantwoorde risico's durft te nemen als je denkt, dat dit klanten en je eigen onderneming vooruithelpt. En hoewel je zeer zelfstandig werkt, doen we het toch allemaal samen. We voelen ons Individueel verantwoordelijk voor het collectieve resultaat, de samenwerking en een goede werksfeer.

In deze rol kun je al je talenten kwijt. Je sterke communicatievaardigheden, overtuigingskracht en regelend vermogen. Dit alles mag je in drie talen doen, namelijk in het Nederlands, Duits en Engels. Jouw talent om te schakelen tussen verschillend gedrag is bij ons ook op zijn plaats. Wat je nodig hebt, is zowel creatief commercieel vermogen als grote aandacht voor details in het (verkoop) administratieve proces en de orderrealisatie. Je vindt hierin een balans. Je bent zowel dynamisch en pro-actief alsook zorgvuldig en accuraat. Jouw kordate manier om verkoop -en operationele vraagstukken op te pakken, relevante informatie te verzamelen en zaken op elkaar af te stemmen is kenmerkend voor jou. Je hebt een open persoonlijkheid, stelt je behulpzaam op en bent makkelijk benaderbaar voor anderen. Je bent iemand aan wie wij met een gerust hart allerlei zaken overlaten.

We brengen je zorgvuldig naar je uiteindelijke rol. Je start bij ons als binnendienst. In de komende anderhalf jaar komen daar de buitendienst activiteiten bij. Uiteindelijk ben je geheel verantwoordelijk voor de binnen-en buitendienst. Naast ruimte om te groeien in je verkooprol en het je eigen maken van de technische aspecten van onze producten, krijg je binnen onze onderneming ook veel ruimte om je te bemoeien met alles wat onze verkoop bevordert. Van het verder ontwikkelen van onze e-commerce activiteiten tot en met de manier waarop wij 24/7 support verlenen aan onze klanten. Jouw mening en ideeën doen er bij ons toe!

### Jouw nieuwe werkomgeving

Wij zijn Beaumont in Doetinchem. Beaumont is distributeur van kluizen en aanverwante producten. Het is onze filosofie om als specialisten dicht bij onze klanten te staan. Vertrouwd is ons persoonlijke advies, de snelle levering en service. Waar ook ter wereld. We staan altijd open voor de vragen, opmerkingen en ideeën van onze klanten en partners en werken graag samen. Samen maken we er altijd iets moois van. Lees er alles over op onze website [www.beaumont-bv.com](http://www.beaumont-bv.com)

Ben jij geïnteresseerd in deze belangrijke commerciële rol binnen Beaumont? **Neem dan contact op met Ludie Reijnders (Algemeen Directeur). Bel 06-55858867 of mail naar [l.reijnders@beaumont-bv.nl](mailto:l.reijnders@beaumont-bv.nl).** Indien gewenst is er ook een uitgebreider profiel beschikbaar. Vraag ernaar!